

起業家必見!

無料 Webセミナー

# スタートアップM&A

日本におけるスタートアップ、ベンチャー企業のM&Aは近年注目が高まっている企業戦略の一つとなっています。本セミナーでは「企業の育て方＝成長戦略」と「成功するM&Aの進め方＝出口戦略」の2つの側面から、起業家が知っておくべきスタートアップM&Aのポイントをご説明します。

## 第一部 講演時間：約20分

## 講師

スタートアップ企業・ベンチャー企業の目標は、まずは会社の成長や売上を伸ばすことです。「社長がいなくても回る強い組織」をつくるためには、ただ目標を設定するだけでなく、進捗管理、そのプロセスでの気づきなど、会社のノウハウ(財産)となるPDCAの仕組みづくりが重要です。本セミナーでは、会社の成長に必要な仕組みづくりのポイントをお伝えします。

株式会社ウェイビー  
代表取締役社長

伊藤 健太 (いとう けんた) 先生



10年間で1万社を超えるスモールビジネスを支援。「起業家のためのマーケティングバイブル」「行動の品質」などスモールビジネス支援関連の著書7冊。小さな会社、個人事業主の組織作り、売上向上のためのサービス「01クラウドシリーズ」を展開。経営者、起業家を応援するメディア「01ゼロイチ」は、月間ユーザー30万人を超える、日本トップクラスのメディアとなっている。

- 1 会社の成長
- 2 PDCA/目標設定の仕方
- 3 仕組み化のポイント

## 第二部 講演時間：約30分

## 講師

スタートアップの出口として、IPOだけでなく、M&Aを意識する起業家も増えています。最新のM&Aの全般の概況、IPOとの比較、IPOの方向性に向いているケースなどをお伝えします。

また、スタートアップM&A成功のポイントや事前にチェックすべきポイント、辻・本郷グループの取り組みについてもご紹介します。

辻・本郷 M&Aソリューション株式会社  
シニアマネージャー

森永 良 (もりなが りょう)



オーナー企業の事業承継M&Aを中心に、経営統合、事業譲渡、組織再編、カープアウト、再生等様々な手法のM&Aに関与。また、ほぼ全ての業種・業界のM&Aに関わる。ソーシング、現状分析、マッチング、価値評価、交渉、DD、モデリング、契約、クロージングなど、M&Aに関わる一連のサポートを支援している。

- 1 スタートアップの出口
- 2 M&A全般の概況
- 3 スタートアップM&A成功のポイント

視聴可能期間

2022年 1月20日(木) 11:30~1月26日(水) 17:00

※講演時間は約50分となります。

お申し込み期限

1月19日(水) 17:00

参加費

無料

詳細・お申し込み

<https://www.ht-tax.or.jp/seminar/220120/>



辻・本郷 税理士法人  
HONGO TSUJI TAX & CONSULTING

〒160-0022 東京都新宿区新宿 4-1-6 JR新宿ミライナタワー 28階

<https://www.ht-tax.or.jp>

辻・本郷

検索

運営: 辻・本郷 IT コンサルティング株式会社